



# > BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

Option Prospection Clientèle et Valorisation de l'Offre Commerciale - Section Européenne

## LES MÉTIERS

- Commercial
- Vendeur démonstrateur
- Conseiller clientèle

## LES MISSIONS

- Gérer et développer une clientèle
- Représenter l'entreprise
- Participer à des salons

## LES MATIÈRES

- Mathématiques
- Français
- Histoire géo
- E.P.S.
- Anglais
- Espagnol
- P.S.E.
- Economie-droit
- Arts Appliqués
- Négociation
- Prospection
- Anglais commercial

## LES QUALITÉS REQUISES

- Dynamique
- Capacité d'écoute
- Goût du contact
- Sens des responsabilités
- Organisé et rigoureux

## LES PÉRIODES DE FORMATION EN ENTREPRISE

- 22 semaines réparties sur 3 années dont 4 semaines possibles en Europe avec ERASMUS +

**MINI STAGE DE DÉCOUVERTE** possible sur 2 journées (lundi-mardi-jeudi-vendredi).  
Si vous êtes intéressé, prenez contact au **04 91 51 01 41** auprès de M<sup>me</sup> Meucci.



Ensemble-Scolaire-Sainte-Elisabeth-Collège-Lycée-Pro-1619139291692672



[www.instagram.com/college\\_lycee\\_sainte\\_elisabeth/](https://www.instagram.com/college_lycee_sainte_elisabeth/)



groupe\_ste

Enseignement catholique d'Aix-Gap-Digne



**LYCÉE PROFESSIONNEL & CENTRE DE FORMATION PRIVÉS**

ZA de la Haute Bédoule - 153 rue de la Formation - 13240 Septèmes-les-Vallons

**Tél. : 04 91 51 01 41**

[lpp@sainteelisabeth.org](mailto:lpp@sainteelisabeth.org) - [cfc@sainteelisabeth.org](mailto:cfc@sainteelisabeth.org)

[www.groupe-sainte-elisabeth.fr](http://www.groupe-sainte-elisabeth.fr)

